Informe consolidado de seguimiento

1 Gestión Estratégica y Comercial

Fecha Programada: 2/05/2026 8:00:00 Fecha de ejecución: 7/05/2026 9:00:00

Descripción:

Revisión de indicadores digitales para redes sociales: crecimiento de audiencias.

Asumos:

25 de febrero de 2024

Se realiza una recomendación al encargado para realizar publicaciones de forma periódica en las redes sociales.

El encargado se realizó por el mes y la idea es que la empresa/idea lo replique una o tres veces al mes.

Semana 5: Marroquí

- Lunes:
  - 10:00 AM: Publicación de aperturas destacando los beneficios del mes de marroquí.
  - 3:00 PM: Encuesta rápida en Instagram sobre el tipo de marroquí que más les interesa.
- Miércoles:
  - 10:00 AM: Publicación de una receta fácil de marroquí sobre la cosecha de marroquí.
  - 6:00 PM: Encuesta interactiva en Facebook sobre la receta favorita para disfrutar del día de marroquí.
- Viernes:
  - 11:00 AM: Video breve mostrando cómo marido el arte de marroquí con diferentes estilos.
  - 6:00 PM: Publicar testimonios de clientes que amen el arte de marroquí.

Semana 2: Pila Pasión

- Lunes:
  - 10:00 AM: Publicación destacando la frescura de la pila utilizada en la producción de marroquí.
  - 3:00 PM: Compartir una receta de pasta sencilla con el arte de pila.
- Miércoles:
  - 7:00 PM: Publicar una imagen de la plantación de pila utilizada en la producción.
  - 6:00 PM: Encuesta semanal: "¿Prefieres el marroquí de pila o de trigo? Vota por tu temporada ambiente!"
- Viernes:
  - 11:00 AM: Video mostrando el proceso de elaboración del arte de pila.
  - 5:00 PM: Publicar fotos de clientes disfrutando del arte de pila.

Semana 3: Variedad Cabrio

- Lunes:
  - 10:00 AM: Destacar la producción del arte de ganadería y la proteína cabrio.
  - 3:00 PM: Compartir una receta de pasta principal que se marida bien con el arte de cabrio.
- Miércoles:
  - 7:00 PM: Publicar una historia de la receta de cabrio la selección de ganadería.
  - 6:00 PM: Encuesta: ¿Qué tipo de marroquí te gusta más? Opciones: Tradicional, Integral, Cabrio.
- Viernes:
  - 11:00 AM: Video mostrando la degustación de cine de ganadería con expertos.
  - 5:00 PM: Publicar fotos de clientes disfrutando del arte de cabrio.

Semana 4: Fresa Para y Mora Negra

- Lunes:
  - 10:00 AM: Publicar una receta de cóctel que combine fresa y mora con el arte.
  - 3:00 PM: Compartir una imagen de la plantación de fresa y mora para el producción.
- Miércoles:
  - 7:00 PM: Publicar una historia detrás de escenas del proceso de elaboración.
  - 6:00 PM: Encuesta interactiva: "¿Prefieres la fresa o la mora en la pasta fresca?"
- Viernes:
  - 11:00 AM: Video mostrando cómo marido el arte de fresa y mora con diferentes estilos.
  - 5:00 PM: Publicar fotos de clientes disfrutando del arte de fresa y mora.

2 Gestión de la Productividad Administrativa y General

Fecha Programada: 5/05/2026 8:00:00 Fecha de ejecución: 5/05/2026 8:00:00

Descripción:

Revisión y actualización del manual de funciones de la empresa a identificar la generación de errores.

Asumos:

4 de mes de 2024

Se implementar actualizar de actualización del manual de funciones de la empresa.

Manual de Funciones - SAVA VIVES ARTESANALES SAS

1. Introducción

El presente manual tiene como objetivo establecer las funciones y responsabilidades de cada cargo dentro de SAVA VIVES ARTESANALES SAS, con el fin de garantizar una organización eficiente, un correcto desempeño de cada colaborador y el cumplimiento de la misión y visión de la empresa.

2. Organigrama

A continuación, se presenta el organigrama de la empresa, que refleja la estructura jerárquica y funcional de SAVA VIVES ARTESANALES SAS:

3. Descripción de Cargos

Gerente

Responsabilidades:

- Dirigir y supervisar todas las áreas de la empresa.
- Tomar decisiones estratégicas para el crecimiento y sostenibilidad del negocio.
- Establecer y mantener relaciones con proveedores y otros stakeholders.
- Aprobar el presupuesto de trabajo, inversión y gastos de la empresa.

Contador

Responsabilidades:

- Llevar la contabilidad de las operaciones comerciales de la empresa.
- Preparar y presentar los informes financieros y fiscales requeridos.
- Controlar con la Junta Directiva y Gerencia para elaborar presupuestos.
- Gestionar los pagos a proveedores y el cumplimiento de obligaciones.
- Realizar análisis financieros para apoyar la toma de decisiones.

Operarios de Fabricación de Vinos

Responsabilidades:

- Producir vinos artesanales según las recetas y estándares de la empresa.
- Operar y mantener los equipos y herramientas de producción.
- Mantener y operar la maquinaria de manera segura y eficiente.
- Colaborar en la gestión de inventarios de materias primas.
- Cumplir con las normas de higiene y seguridad en el trabajo.

Vendedor en la Ciudad de Ibagué

Responsabilidades:

- Desarrollar estrategias de venta para cumplir con los objetivos de la empresa.
- Atender y asesorar a los clientes, proporcionando información sobre los productos.
- Gestionar pedidos y asegurar la entrega oportuna de los productos.
- Controlar actividades promocionales y de marketing en la ciudad de Ibagué.
- Mantener una base de datos de los clientes del mercado y la competencia.

4. Comunicación y Coordinación

La comunicación entre los colaboradores es fluida y clara dentro de nuestra empresa. Las reuniones regulares, informes y canales de comunicación establecidos garantizan la colaboración y el logro de objetivos.

La empresa/idea mantiene apoyo de contactos y sitio seguro organizado la seguridad así como el cumplimiento de normas. Se cree el área de seguridad y salud en el trabajo.

3 Gestión de la Productividad Operacional

Fecha Programada: 5/05/2026 8:00:00 Fecha de ejecución: 5/05/2026 8:00:00

Descripción:

Revisión y actualización del manual de procesos de la empresa.

Asumos:

4 de mes de 2024

Dado Vinos Artesanales se dedica a la producción de vinos de fruta, artesanales una amplia gama de sabores naturales y de alta calidad. Este manual de procesos tiene como objetivo estandarizar nuestras operaciones para garantizar la consistencia y la calidad de nuestros productos y la eficiencia en todas las etapas de producción.

1. Recepción de Materias Primas

- Se reciben las frutas frescas y ocasionalmente frutas congeladas.
- Se realiza una inspección de calidad para garantizar la frescura y la integridad de las frutas.
- Se registran los datos de recepción, incluyendo proveedor, cantidad y fecha de recepción.

2. Preparación de Frutas

- Se lava y desinfecta cuidadosamente cada fruta.
- Se eliminan las hojas, las semillas y cualquier parte no comestible.
- Se cortan las frutas en trozos pequeños para facilitar el proceso de extracción de jugo.

3. Extracción de Jugo

- Las frutas preparadas se introducen en la máquina extractora de jugo.
- Se obtiene el jugo natural de cada fruta.
- Se filtra el jugo para eliminar cualquier impureza o residuo sólido.

4. Fermentación

- El jugo filtrado se transfiere a tanques de fermentación.
- Se añaden levaduras específicas para iniciar el proceso de fermentación.
- La fermentación se lleva a cabo en condiciones controladas de temperatura y tiempo.

5. Clarificación y Estabilización

- Una vez completada la fermentación, se procede a clarificar el vino.
- Se utilizan agentes clarificantes naturales para eliminar sedimentos y mejorar la transparencia del vino.
- Se estabiliza el vino para evitar la refermentación y garantizar su estabilidad.

6. Envasado

- El vino clarificado y estabilizado se transvasa a botellas de vidrio esterilizadas.
- Se etiquetan las botellas con la información del producto, incluyendo el tipo de fruta y la fecha de producción.
- Se sellan las botellas con tapones de corcho o tapas de rosca.

7. Almacenamiento

- Las botellas de vino envasadas se almacenan en condiciones controladas de temperatura y humedad.
- Se mantiene un registro del inventario para garantizar un adecuado control de stock.
- Se realiza un seguimiento de fecha de vencimiento para garantizar la rotación de productos.

8. Distribución

- Los productos terminados se preparan para su distribución a clientes y puntos de venta.
- Se coordina la logística de entrega para garantizar la puntualidad y la integridad de los productos.
- Se mantiene una comunicación constante con los clientes para garantizar satisfacción y resolver cualquier problema que pueda surgir.

9. Control de Calidad

- Se realizan pruebas de calidad periódicas en todas las etapas del proceso de producción.
- Se toman muestras de vino para análisis sensorial y químico para garantizar la calidad y la consistencia.
- Se implementan acciones correctivas cuando sea necesario para garantizar la conformidad con los estándares de calidad establecidos.

4 Gestión de calidad

Fecha Programada: 5/05/2026 8:00:00 Fecha de ejecución: 5/05/2026 8:00:00

Descripción:

Establecer los políticas de calidad de la empresa

Asumos:

18 de junio de 2024

Comprometerse con la empresa se construyó el manual de políticas de calidad de la empresa

Manual de Políticas de Calidad para SAVA VIVES ARTESANALES

1. Introducción

SAVA Vinos Artesanales es dedica a la producción y distribución de vinos artesanales de alta calidad. Nuestro compromiso con la calidad es fundamental para garantizar la satisfacción de nuestros clientes y el éxito sostenible de nuestra organización. Este manual establece los principios y procedimientos que guían nuestras actividades de calidad para asegurar que todos nuestros productos cumplan con los más altos estándares.

2. Misión

Producir y ofrecer vinos artesanales de la más alta calidad, que cumplan con las expectativas de nuestros clientes y los estándares regulatorios, mediante procesos sostenibles y comprometidos con la excelencia.

3. Visión

Ser reconocidos como líderes en el mercado de vinos artesanales, distinguidos por la excelencia de nuestros productos, nuestro compromiso con la calidad y nuestra contribución a la comunidad.

4. Valores

- **Calidad**: Compromiso con la excelencia en todos nuestros procesos.
- **Innovación**: Promover la creatividad y la mejora continua.
- **Sostenibilidad**: Respeto por el medio ambiente y uso responsable de los recursos.
- **Integridad**: Actuar con honestidad y transparencia en todas nuestras operaciones.

5. Alcance

Este manual se aplica a todas las actividades relacionadas con la producción de vinos artesanales, incluyendo la producción, almacenamiento, distribución y comercialización de nuestros productos.

6. Responsabilidades

- **Gerente General**: Garantizar el cumplimiento de las políticas de calidad y proporcionar los recursos necesarios.
- **Gerente de Calidad**: Supervisar y coordinar la implementación de las políticas de calidad, así como realizar auditorías y evaluaciones.
- **Personal de Producción**: Seguir los procedimientos y estándares de calidad establecidos, informar sobre cualquier incidencia y participar en programas de capacitación y mejora.
- **Personal de Almacenamiento y Distribución**: Asegurar el manejo adecuado de los productos y cumplir con los estándares de transporte y almacenamiento.

7. Políticas de Calidad

- **Política de Seguridad y Salud en el Trabajo**
  - Proporcionar un ambiente de trabajo seguro y saludable para todos los empleados.
  - Implementar programas de capacitación en seguridad y salud en el trabajo.
  - Realizar evaluaciones periódicas de riesgos laborales y tomar medidas preventivas.
- **Política de Sostenibilidad**
  - Utilizar prácticas agrícolas sostenibles y responsables con el medio ambiente.
  - Minimizar el consumo de agua y la generación de residuos en todas las etapas de producción.
  - Promover el uso de energías renovables y la eficiencia energética.
- **Política de Satisfacción del Cliente**
  - Escuchar y responder a las necesidades y expectativas de nuestros clientes.
  - Garantizar la entrega oportuna y en condiciones óptimas de nuestros productos.
  - Ofrecer atención al cliente de alta calidad y resolver las quejas de manera oportuna y efectiva.

8. Política de Cumplimiento Regulatorio

- Cumplir con todas las normativas locales, nacionales e internacionales aplicables a la producción y comercialización de vinos artesanales.
- Mantener actualizados los registros sanitarios y licencias de operación.
- Realizar auditorías internas y externas para verificar el cumplimiento de las normativas.

9. Procedimientos de Calidad

9.1. Control de Materias Primas

- Seleccionar proveedores certificados y realizar inspecciones de calidad a las materias primas recibidas.
- Documentar y archivar los certificados de análisis y las inspecciones de cada lote recibido.

9.2. Proceso de Producción

- Establecer procedimientos estandarizados para cada etapa del proceso de producción.
- Realizar controles de calidad en puntos críticos del proceso para garantizar la consistencia de los vinos artesanales.

9.3. Almacenamiento y Distribución

- Mantener condiciones adecuadas de almacenamiento para preservar la calidad de los productos, siguiendo instrucciones técnicas y fichas de producto.
- Asegurar que el transporte de los productos se realice de manera segura y conforme a las normativas vigentes.

9.4. Capacitación

- Implementar programas de capacitación continua para todos los empleados en temas de calidad, seguridad y normativas.
- Evaluar regularmente los conocimientos del personal y proporcionar formación adicional cuando sea necesario.

9.5. Auditorías y Revisiones

- Realizar auditorías internas periódicas para evaluar el cumplimiento de las políticas de calidad.
- Programar revisiones anuales del sistema de gestión de calidad para identificar oportunidades de mejora y asegurar su eficacia continua.

10. Documentación y Registros

- Mantener una documentación detallada de todos los procedimientos, políticas y registros de calidad.
- Asegurar que todos los registros sean accesibles y estén disponibles para auditorías y revisiones.

11. Gestión de Incidencias

- Implementar un sistema de gestión de incidencias para identificar, registrar y resolver cualquier problema relacionado con la calidad.
- Analizar las causas de las incidencias y tomar acciones correctivas y preventivas para evitar su recurrencia.

12. Comunicación

- Fomentar una comunicación abierta y transparente entre todos los niveles de la empresa.
- Informar a todos los empleados sobre las actualizaciones y cambios en las políticas de calidad.

13. Evaluación y Revisión

- Establecer indicadores de desempeño de calidad y realizar evaluaciones periódicas.
- Revisar y actualizar este manual de políticas de calidad al menos una vez al año o cuando se identifiquen cambios significativos en la organización o normativas.

14. Aprobación y Firma

Este manual de políticas de calidad ha sido aprobado por la Gerencia General de SAVA Vinos Artesanales y será revisado y actualizado periódicamente para asegurar su adecuación y efectividad.

Firma:

Nombre del Gerente General

Fecha: _____

Asumos:

- Formatos de control de calidad
- Procedimientos detallados de auditoría
- Plan de capacitación anual
- Kits de capacitación anual

Nota: Este manual debe ser comunicado y comprendido por todos los empleados de SAVA Vinos Artesanales y estará disponible en todas las áreas de trabajo.

5 Gestión de la innovación / Desarrollo y optimización de procesos

Fecha Programada: 5/05/2026 8:00:00 Fecha de ejecución: 5/05/2026 8:00:00

Descripción:

Identificar estrategias de innovación permanentes para la empresa.

Asumos:

18 de julio de 2024

Innovaciones de Productos para SAVA VINOS ARTESANALES

1. Nuevas Variedades de Vinos Frutales:
   - **Vino de Mermelada Light**: Una nueva receta para quienes buscan un estilo de vino más ligero y refrescante.
   - **Vino de Fruta y Hierbas Aromáticas**: Una mezcla de vino afrutado con un toque único, ideal para ocasiones especiales.
   - **Vino de Fruta con Jengibre**: Un vino con un perfil aromático y picante, perfecto para quienes buscan sabores únicos.
2. Ediciones Limitadas y Estacionales:
   - **Vino de Fruta Tradicional**: Lanzar una edición limitada con cosechas de frutas frescas de temporada, como fresa, mora o durazno.
   - **Vino Navideño**: Crear un vino especial para la temporada navideña, quizás con especias navideñas.
3. Envases Innovadores:
   - **Botellas Personalizables**: Ofrecer la opción de diseñar etiquetas personalizadas para ocasiones especiales, como bodas o eventos corporativos.
   - **Packaging Sostenible**: Implementar envases ecológicos y reciclables para atraer a consumidores conscientes del medio ambiente.

Experiencias del Consumidor:

- **Degustaciones Virtuales**: Ofrecer clases de vino virtuales donde los clientes puedan aprender sobre los vinos desde la comodidad de su hogar, a través de plataformas como Zoom o Google Meet.
- **Visitas a la Bodega**: Organizar visitas guiadas a la bodega para que los clientes puedan conocer el proceso de producción de cerca.
- **Maridajes Sugeridos**: Ofrecer sugerencias y recetas para maridar los vinos con diferentes platos, como quesos o comidas típicas.

Estrategias de Comunicación:

- **Publicidad en Redes Sociales**: Utilizar plataformas como Facebook e Instagram para anunciar nuevos productos y promociones.
- **Colaboraciones con Influencers**: Trabajar con influencers locales para aumentar la visibilidad de la marca.
- **Boletines Personalizados**: Enviar correos electrónicos con recetas y consejos de maridaje a los clientes registrados.

Expansión del Mercado:

- **Exportaciones Virtuales**: Ofrecer ventas de vino virtuales donde los clientes puedan adquirir vinos de forma digital y recibirlos en su domicilio, ampliando el alcance de la empresa a nivel nacional e internacional.
- **Colaboraciones con Chefs Locales**: Desarrollar vinos en colaboración con chefs locales para ofrecer experiencias gastronómicas únicas.
- **Ediciones Especiales para Eventos**: Lanzar ediciones especiales de vinos para eventos locales y festivales en Ibagué.

6 Gestión Financiera y Contable

Fecha Programada: 5/05/2026 8:00:00 Fecha de ejecución: 5/05/2026 8:00:00

Descripción:

Revisión y actualización de indicadores para toma de decisiones.

Asumos:

4 de agosto de 2024

1. **Análisis Financiero y de Sostenibilidad**
   - Se realizó un análisis detallado de los estados financieros de la empresa, incluyendo el balance general, estado de resultados y flujo de caja.
   - Se identificaron áreas de mejora en la gestión de costos de producción, con el objetivo de optimizar la rentabilidad de las líneas de negocio.
   - Se evaluó la viabilidad financiera de proyectos de sostenibilidad, enfocándose en la diferenciación de productos y el cumplimiento de normativas.
2. **Planificación Financiera**
   - Se elaboró un presupuesto para la ejecución de un fondo de contingencia, con el fin de cubrir riesgos financieros y asegurar la continuidad de las operaciones en caso de imprevistos.
3. **Gestión de Activos y Capital de Trabajo**
   - Se realizó la gestión de activos, asegurando el mantenimiento para mejorar el flujo de caja. Incluyendo políticas de cobro y pago más efectivas.
   - Se implementaron estrategias para optimizar el capital de trabajo, reduciendo los tiempos de ciclo de conversión de efectivo mediante inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar.

7 Gestión Logística

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Asumos:

8 Gestión de la transformación digital

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Asumos:

9 Gestión de la Sostenibilidad

Fecha Programada: 5/05/2026 8:00:00 Fecha de ejecución: 5/05/2026 8:00:00

Descripción:

Implementar acciones de sostenibilidad ambiental de la empresa con el fin de generar una producción más limpia.

Asumos:

4 de abril de 2024

Se implementar acciones de sostenibilidad ambiental de la empresa con el fin de generar una producción más limpia. Para garantizar la sostenibilidad a largo plazo de nuestra empresa, se sugiere la implementación/mejora de las siguientes estrategias:

- **Uso de Materias Primas Sostenibles**: Optar por frutas orgánicas y cultivadas de manera sostenible, priorizando proveedores locales para reducir la huella de carbono asociada al transporte.
- **Gestión Eficiente del Agua**: Implementar medidas para reducir el consumo de agua en los procesos de producción, como la recolección de lluvia para el riego y la optimización de los procesos de limpieza.
- **Energías Renovables**: Explorar la posibilidad de utilizar fuentes de energía renovable, como la solar o la eólica, para alimentar las instalaciones de producción y reducir la dependencia de combustibles fósiles.
- **Eficiencia Energética**: Realizar una evaluación de la eficiencia energética de las instalaciones y equipos, e implementar mejoras para reducir el consumo de energía, como el uso de iluminación LED y la optimización de los sistemas de refrigeración.
- **Gestión de Residuos**: Establecer un sistema de gestión de residuos que incluya la separación, reciclaje y disposición adecuada de los mismos, así como la búsqueda de posibles usuarios o compradores de subproductos como el bagazo de fruta.
- **Empaques Sostenibles**: Utilizar envases y empaques reciclables, biodegradables o reutilizables, y promover la devolución de envases para su reutilización, para reducir el impacto ambiental de los productos.
- **Transporte Eficiente**: Optimizar las rutas de transporte y utilizar vehículos de carga eficientes para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero. Considerar el uso de vehículos eléctricos o híbridos para la distribución de los productos.
- **Educación y Sensibilización**: Capacitar a todo el personal sobre prácticas sostenibles y promover la sensibilización sobre la importancia de la sostenibilidad ambiental entre los clientes y la comunidad local.
- **Certificaciones Ambientales**: Buscar certificaciones ambientales reconocidas que validen las actividades de sostenibilidad de la empresa, como la certificación orgánica o la certificación de vinos veganos.
- **Compromiso con la Comunidad**: Participar en actividades de reforestación, limpieza de playas y otras iniciativas ambientales en la comunidad local.

Al implementar estas acciones de sostenibilidad ambiental, "Dado Vinos Artesanales de Ibagué" no solo reducirá su impacto ambiental, sino que también fortalecerá su imagen de marca y podrá acceder a nuevos mercados interesados en productos ambientalmente responsables.

10 Indicadores de Gestión

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Asumos:

11 Gestión de la propiedad intelectual

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Asumos:

12 Taller de productividad

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Asumos:

13 Otro

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Otro seguimiento a indicadores propuestos

Asumos:

14 Consejo final

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Asumos:

15 Cierre de asesoría

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance: